



Федоров Валерий Сергеевич
Калимуллово Александр Рашидович
Саратовская государственная юридическая академия
Институт правоохранительной деятельности
Россия, Саратов
valeraten2003@gmail.com
akalimullov@inbox.ru
Fedorov Valery
Kalimullov Alexander
Saratov State Law Academy
Institute of Law Enforcement
Russia, Saratov

**ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ТАКТИКИ ДОПРОСА:
ПРИМЕНЕНИЕ НЕВЕРБАЛЬНОЙ КОММУНИКАЦИИ ДЛЯ
ПОЛУЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ ОТ ПОДОЗРЕВАЕМЫХ**

Аннотация: в данной статье рассматривается значимость невербальной коммуникации в контексте допроса и методы её применения для получения информации, значимой для расследования преступления. В исследовании проанализированы различные аспекты невербального языка, такие как жесты, мимика, и тон голоса, которые могут оказывать помощь в диагностике состояния допрашиваемого и последующем использовании результатов в определении тактики допроса. В статье акцентируется внимание на психологических основах тактики допроса и этических аспектах, связанных с использованием невербальной коммуникации.

Ключевые слова: тактика допроса, невербальная коммуникация, психологические аспекты, подозреваемый, тактический прием.



PSYCHOLOGICAL ASPECTS OF INTERROGATION TACTICS: THE USE OF NON-VERBAL COMMUNICATION TO OBTAIN INFORMATION FROM SUSPECTS

Annotation: this article examines the importance of nonverbal communication in the context of interrogation and the methods of its application to obtain information relevant to the investigation of a crime. The study analyzes various aspects of nonverbal language, such as gestures, facial expressions, and tone of voice, which can help diagnose the condition of the interrogated and then use the results in determining interrogation tactics. The article focuses on the psychological foundations of interrogation tactics and ethical aspects related to the use of non-verbal communication.

Key words: interrogation tactics, non-verbal communication, psychological aspects, suspect, tactical technique.

Допрос – это следственное действие, сущность которого состоит в получении уполномоченным лицом от допрашиваемого в установленной уголовно-процессуальным законом форме показаний об известных ему фактах, имеющих значение для расследуемого дела [9, с. 234]. В современных условиях криминалистическая наука не стоит на месте, ежедневно совершенствуются средства и методы добывания информации, имеющей значение для раскрытия преступлений. Среди такой информации всё большее значение приобретает применение невербальных данных, полученных от подозреваемых в ходе проведения допроса. Так, допрос возможен как в условиях конфликтной, так и бесконфликтной ситуации, при этом именно невербальная информация будет иметь решающий фактор для понимания следователем достоверности информации и возможности устранения недостоверных показаний.

Возможности использования невербальной коммуникации в переговорной деятельности и тактике следственных действий достаточно давно являются предметом дискуссий. Одним из принципов, который положен в



основу диагностики невербального поведения, является частая инстинктивность невербальных движений, их неосознаваемость самим человеком. Поэтому подобного рода информация в ряде случаев может иметь ошибочное значение. Кроме того, невербальная коммуникация носит универсальный характер, то есть является средством общения и взаимопонимания между людьми различных национальностей при помощи мимики и жестов, которые имеют тождественное значение во многих культурах [4, с. 98].

Другим важным принципом невербальной коммуникации является ее контекстуальность. Под контекстуальностью следует понимать учет конкретной ситуации (конфликтная или бесконфликтная), обстановки (в кабинете следователя или в местонахождении допрашиваемого), а также индивидуальные особенности самого допрашиваемого. Например, жест или выражение лица, которые могут указывать на стресс или обман в одном контексте, могут нести совершенно другой смысл в иной ситуации [1, с. 237]. В данном аспекте огромную роль играет навык восприятия невербальных сигналов допрашиваемого, поскольку в ряде случаев только анализ мимики и жестов позволяет определить уровень доверия или напряженности допрашиваемого, а также устранить возможные противоречия в его показаниях. Например, движения головы из стороны в сторону могут сигнализировать о том, с каким отношением лицо подходит к той или иной информации, свидетельствовать об одобрении или, наоборот, несогласии с ней. Подобную информацию также могут отражать движения ног человека. Привычное всем закидывание ноги на ногу свидетельствует о наличии соперничества и противоречия. Интересен и тот факт, что скрещивание рук в замок на груди не всегда означает закрытость человека. Подобный жест также символизирует беспокойство, неуверенность, небезопасность. В данном случае следователь должен подобрать наиболее комфортный вопрос для снятия напряжения, установив психологический контакт с допрашиваемым. Определенную



информацию содержат и скрытые жесты, которые наиболее популярны среди тех, кто постоянно находится в центре внимания. Это могут быть артисты, политические деятели. Данный жест создается путем движения руки параллельно телу по направлению к другой руке, но затем, рука стремится к какому-нибудь другому предмету, находящемуся на руке или рядом с ней (часам, браслету) [4, с. 62-68]. Кроме того, одежда личности, его прическа, обувь, наличие ценных украшений также позволяют получить ценную информацию о личности допрашиваемого, его профессии, манерах общения, что позволит следователю более детально организовать план допроса с учетом особенностей личности [8, с. 53].

При установлении психологического контакта с допрашиваемым лицом важно соблюдать принцип эмпатии, который заключается в стремлении понять позицию допрашиваемого, но ни в коем случае не опровергать её. Таким образом, следователь не ставит себя на противоположную сторону, а наоборот своими действиями демонстрирует желание помочь в возникшей ситуации.

Существует ряд тактических приемов использования невербальной коммуникации. Они включают в себя активное наблюдение за жестами и мимикой, установление зрительного контакта, адаптацию своего тембра голоса и поведения в зависимости от реакций подозреваемого, а также использование эмпатии и эмоциональной интеллигенции для установления доверительных отношений. Например, при обнаружении противоречий между вербальной информацией и невербальными выражениями следователь может задавать более детальные вопросы для выявления потенциальных ложных утверждений или скрытых мотиваций подозреваемого [7, с. 101]. Кроме того, повторение ключевых фраз подозреваемого с различным тембром голоса может способствовать установлению доверительного отношения и стимулированию более откровенных ответов. В результате установленный психологический контакт позволяет достичь необходимой цели – получения достоверной информации, имеющей значение для разрешения уголовного дела [3, с. 251].



Например, в реальной практике следователи могут использовать наблюдение за невербальными сигналами подозреваемого при постановке вопросов о ключевых моментах преступления. Если подозреваемый, отвечая на вопрос, отводит взгляд в сторону или меняет позу тела, это может свидетельствовать о его дискомфорте или стрессе, что может указывать на ложь либо наличие скрытой информации. Реакция подозреваемого на определенные слова или темы также может указывать на значимость информации в рамках расследования. Понимание и анализ подобных нюансов невербальной коммуникации позволяет следователям лучше оценить достоверность показаний и принять более обоснованные решения в ходе расследования [2, с. 428].

Однако при использовании невербальной коммуникации в процессе допроса возникает ряд проблем. Например, интерпретация невербальных сигналов может быть субъективной и ошибочной. Подозреваемые могут выражать свои эмоции и намерения различными способами, и их невербальные выражения могут быть неоднозначными. Это может привести к неправильной оценке ситуации и вводить следователей в заблуждение, искажая результаты допроса.

Одним из путей решения этой проблемы является обучение следователей специфике невербальной коммуникации и ее интерпретации в различных контекстах. Развитие навыков наблюдения за невербальными сигналами и их анализа может помочь следователям более точно понимать эмоциональное состояние и намерения подозреваемых. Стоит принимать во внимание и другие факторы, такие как контекст ситуации, речевые высказывания и физическое поведение подозреваемых для получения более полной картины и минимизации ошибок в интерпретации невербальной коммуникации [5, с. 205].

Для более эффективного проведения допроса следователям необходимо постоянное изучение психологических аспектов коммуникации, участие в специализированных тренингах и семинарах по чтению невербальных



сигналов, а также практическое применение полученных знаний на практике. Важно также развивать эмпатию и чувство интуиции, чтобы лучше понимать эмоциональное состояние и мотивы подозреваемых. Кроме того, необходимо поддерживать профессиональный дистанцированный подход и не допускать предвзятости при интерпретации невербальных сигналов, стремясь к объективной оценке ситуации на основе комплексного анализа всех доступных данных [6, с. 497].

Таким образом, понимание и умение использовать невербальную коммуникацию в тактике допроса играет ключевую роль в получении информации от допрашиваемого. Эффективное использование невербальных сигналов, учет приведенных рекомендаций позволяет следователям лучше понимать эмоциональное состояние и интенции, что, в свою очередь, способствует более полному и достоверному выявлению фактов в раскрытии преступлений.

Список литературы:

1. Егоров Н.Н. Криминалистика: учебник и практикум для вузов / Н.Н. Егоров, Е.П. Ищенко. 4-е изд., перераб. и доп. Москва: издательство Юрайт, 2024. 617 с.
2. Кузнецов А.С. Определение лжи по невербальным признакам / А. С. Кузнецов. Текст: непосредственный // Молодой ученый. 2019. № 50 (288). С. 428-430.
3. Михайлова Ю.Н. Психологический контакт при производстве следственных действий // Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2017. №5 (118). С. 249-253.
4. Пиз А., Пиз Б. язык телодвижений. М.: изд-во Эксмо, 2019. 416 с.
5. Рычkalова Л.А. Проблемы тактики допроса подозреваемого и обвиняемого / Л.А. Рычkalова // Общество и право. 2021. № 4 (50). С. 205–211.



6. Рожкова В.А. Особенности тактики допроса подозреваемого и обвиняемого в конфликтной ситуации / В.А. Рожкова. Текст: непосредственный // Молодой ученый. 2019. № 26 (130). С. 497-499.

7. Сибилькова А.В. Психологические аспекты тактики допроса в парадигме развития криминалистики / А.В. Сибилькова // Труды Академии управления МВД России. 2022. № 1 (61). С. 101–109.

8. Усачев С.И., Фомичев К.И. Использование невербальной информации в ходе допроса // Искусство правоведения. The art of law. 2022. С. 50-56.

9. Филиппов А.Г. Криминалистика: учебник для вузов / А.Г. Филиппов [и др.]. 3-е изд., перераб. и доп. Москва: издательство Юрайт, 2024. С. 466.