



УДК 347.424

Хаустова Юлия Юрьевна

Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина

Международно-правовой институт

Россия, Москва

fedelk75@gmail.com

Julia Khaustova

Oleg Kutafin Moscow State Law University

International legal Institute

Russia, Moscow

КОЛЕБАНИЕ КУРСА ВАЛЮТ КАК ПОСЛЕДСТВИЕ ВВЕДЕНИЯ САНКЦИЙ И КОНТРСАНКЦИЙ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

Аннотация: данная статья посвящена исследованию последствий введения дискриминирующих санкций против граждан Российской Федерации. Анализируется возможность признать такие последствия обстоятельствами непреодолимой силы. Предлагается возможное решение негативных последствий от действий недружественных стран.

Ключевые слова: санкции, контрсанкции, форс-мажор, обстоятельства непреодолимой силы, колебание курса валют, валютная оговорка.

CURRENCY FLUCTUATIONS AS A CONSEQUENCE OF THE INTRODUCTION OF SANCTIONS AND COUNTER-SANCTIONS AND ITS IMPACT ON THE FULFILLMENT OF OBLIGATIONS

Annotation: this article is devoted to the study of the consequences of the introduction of discriminatory sanctions against citizens of the Russian Federation. The possibility of recognizing such consequences as force majeure circumstances is



analyzed. A possible solution to the negative consequences of the actions of unfriendly countries is proposed.

Key words: sanctions, counter-sanctions, force majeure, currency fluctuations, currency clause.

Почему растет курс доллара по отношению к рублю? Что происходит с нашей банковской системой? Как это влияет на хозяйствующих субъектов? Сегодня это интересует каждого гражданина нашей страны, поэтому актуальность вопроса о влиянии санкций на валютную политику и субъектов предпринимательской деятельности бесспорна. Ведь от характера и результатов валютной политики зависит не только состояние валютной системы страны, но и ситуация в национальном хозяйстве. Более того, валютный курс является одним из важнейших показателей, позволяющих сопоставлять цены на товары и услуги, от него зависит конкурентоспособность произведенных в нашей стране товаров и услуг.

В связи с введением международных санкций у ряда компаний появились санкционные риски в отношении заключения и исполнения договоров. Для начала разберемся с понятием санкций. Закон не содержит определения международных санкций. Речь идет об ограничительных мерах в политической и экономической сфере. Международные экономические санкции – это ограничение или полное прекращение торговых и финансовых операций для достижения целей, связанных с вопросами безопасности или внешней политики. Также международные санкции можно рассматривать в качестве коллективных или односторонних принудительных мер, применяемых государствами или международными организациями к государству, которое нарушило нормы международного права. Санкции могут вводиться как отдельными государствами, так и международными организациями в отношении физических и юридических лиц или государств.



С 24 февраля 2022 года был принят новый пакет серьезных международных санкций в отношении Российской Федерации. Прежние списки дополнили, появились новые. Меры затронули технологическое развитие, финансовую систему, торговлю и многие другие сферы, в том числе сферу логистики. Произошла блокировка активов ключевых банков РФ, отключение от системы передачи финансовых сообщений SWIFT, Apple Pay и Google Pay: США ввели запрет на операции с Центральным банком. ЕС ограничил депозиты компаний и граждан РФ. В санкционные списки в 2022 году попали члены Госдумы и представители власти и бизнеса. На официальном сайте ЕС указали перечень лиц, которым запретили въезд и чьи активы замораживаются. Канадские власти внесли в «черный список» главу государства РФ и других лиц, а также поддержали отключение РФ от платежной системы SWIFT. Прекратились переговоры о вступлении России в Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Причем данные меры применяются не только в отношении крупных компаний, международные санкции сказываются на деятельности населения. Заявления об уходе с российского рынка делают производители одежды и других товаров, а также популярные сети быстрого питания.

Ограничительные меры и их последствия во многом сказываются на колебании курса валют, что существенно влияет на состояние рынка. Если проследить колебание курса доллара США к рублю из-за событий февраля и введения пакета санкций, то можно заметить увеличение на 50% курса валюты с февраля по март. (Приложение 1)

Из-за столь сильного колебания многие контрагенты начали задумываться можно ли сослаться на колебание курса валют как форс-мажор. Ссылаться на колебание курса валют как на форс-мажор, как основание для освобождения от неустойки или обязательств, не получится, так как суды считают, что изменение курса валют – не форс-мажор, а предпринимательский риск, что подтверждает устойчивая многолетняя практика арбитражных судов.



Например, в одном из дел суд указал, что «падение курса рубля по отношению к иностранным валютам не является тем существенным обстоятельством, возникновение которого нельзя было предвидеть. Вступая в договорные отношения, стороны не могли исключать вероятность резкого ослабления курса национальной валюты в период исполнения сделки, с учетом закупки оборудования в Европе». [5]

Торгово-промышленная палата также указывает, что предпринимательские риски, в частности «изменение курса валют, девальвацию национальной валюты», не следует относить к обстоятельствам непреодолимой силы (постановление Правления ТПП от 23.12.2015 № 173-14).

Иногда сторона пытается одновременно сослаться на колебание по правилам статей 401, 451 ГК. [1] То есть доказать, что курс валют – форс-мажор, который существенно изменил условия договора. Однако положительного результата такая практика также не дает.

Конституционный и Верховный суды не признают колебание курса валют существенным изменением обстоятельств (определение Конституционного суда от 26.05.2016 № 1019-О, обзор судебной практики Верховного суда № 1, утв. Президиумом Верховного суда от 16.02.2017). Конституционный суд указал, что «повышение курса иностранной валюты нельзя расценивать как существенное изменение обстоятельств, повлекшее для истцов последствия, установленные в статье 451 ГК Российской Федерации, поскольку, получая кредит в иностранной валюте, истцы, которые не могли не знать, что курс иностранной валюты к рублю постоянно меняется, приняли на себя риск его повышения». [2] Верховный суд также подтверждает данную позицию: «Само по себе увеличение выраженных в рублях платежей должника по кредитному договору вследствие повышения курса валюты долга не свидетельствует об изменении установленного договором соотношения имущественных интересов сторон, в связи с чем изменение курса иностранной валюты по отношению к рублю нельзя расценивать как существенное изменение обстоятельств,



являющееся основанием для изменения договора в соответствии со ст. 451 ГК РФ.» [3]

Однако снизить потери при колебаниях курса валют поможет валютная оговорка или валютный коридор. Такое условие можно включить в договор как при его заключении, так и позже дополнительным соглашением. Когда стороны заключают договор, они указывают цену с учетом действующего курса иностранной валюты. Если курс изменится, то оплата уменьшится или увеличится. Чтобы заплатить ту сумму, о которой договаривались, нужно включить в договор валютную оговорку.

Оговорки бывают разные: прямые и косвенные, односторонние и двусторонние, определенные и неопределенные. Какую выбрать – зависит от условий конкретного договора. Далее мы рассмотрим каждую из них.

Прямая валютная оговорка – если валюта цены и валюта платежа совпадают, но при этом зависят от курса другой валюты. Например, ежемесячный платеж за аренду составляет 500 тыс. руб., что составляет 7142 долларов США. Платеж рассчитан по курсу 70 руб. за 1 долл. США. Когда курс доллара увеличивается до 80 руб., арендатор должен платить за аренду из расчета нового курса. Подобную ситуацию можно найти в постановлении Арбитражного суда Поволжского округа от 25.03.2016 № Ф06-7114/2016 по делу № А55-16058/2015).

В договоре данная валютная оговорка может выглядеть следующим образом: «Цена товара и размер платежа устанавливаются в рублях. Если курс рубля к доллару США на день платежа изменится по сравнению с курсом на день заключения контракта, то соответственно изменятся цена контракта и сумма платежа.»

Косвенная валютная оговорка – это ситуация, когда стороны указывают цену договора в устойчивой иностранной валюте, а расчеты производят в национальной валюте.



Например, стороны в договоре могут предусмотреть, что «цена товара по договору составляет сумму, эквивалентную 100 000 долларов США. Расчеты по договору осуществляются в российских рублях по курсу, действующему на дату фактического проведения платежа в банке плательщика (покупателя). При этом обязанность покупателя считается исполненной с даты списания денежных средств с его расчетного счета.»

Для покупателя может быть выгодно установить валютный коридор. Это значит, если изменится курс, по которому считается цена товара, покупатель сможет отказаться от договора. Стороны могут предусмотреть определенные последствия, если курс серьезно изменится, например, что «в случае если на дату платежа значение курса рубля к доллару США по курсу Центробанка превысит 110 российских рублей, покупатель вправе отказаться от настоящего договора, возместив поставщику понесенные им расходы, подтвержденные документально».

Односторонняя валютная оговорка защищает только одну сторону. Как правило, покупателя. Двусторонняя валютная оговорка помогает обеим сторонам защитить свои потери от колебания курсов, например, такое условие, что «в случае если на дату платежа значение курса рубля к доллару США по курсу Центробанка России изменится больше чем на 15 процентов в любую сторону, стороны обязуются изменить цену товара и пересчитать сумму платежа.»

Определенная валютная оговорка – по ней размер платежа будет определяться по курсу иностранной валюты, которую стороны указали в договоре. Например, стороны могут предусмотреть в договоре, что «цена товара по договору составляет 150 000 долларов США. Оплата производится в российских рублях по курсу: 1 долл. США равен 70 российским руб.»

Неопределенная валютная оговорка – по ней курс для оплаты в национальной валюте зависит от наступления условий. Например, от даты подписания договора, выставления счета, отгрузки товара. Такая оговорка



выгодна поставщику. Например, это такое условие договора, что «цена товара по договору составляет 150 000 долларов США. Оплата производится в российских рублях по курсу Центробанка России на дату отгрузки товара покупателю.»

Существует также мультивалютные оговорки, при которой платеж начисляют в зависимости от специальных прав заимствования — СДР (Special Drawing Rights, SDR или XDR). Это показатель среднего значения из четырех основных мировых валют — доллара США, евро, британского фунта стерлингов и японской иены. Чтобы рассчитать платеж по такой валютной оговорке, показатель узнают на сайте МВФ или Центробанка. На данный момент курс СДР по отношению к рублю составляет 80.44 рубля. Например, это такое условие договора, что «цена товара по договору составляет 1000 у.е. 1 у.е. равна 1 СДР (специальные права заимствования). Платеж осуществляется в рублях по курсу СДР, установленному Банком России на день платежа».

Таким образом, колебание курса валют как следствие введения санкций и контрсанкций может оказать серьезное влияние на исполнение обязательств, однако сослаться на форс-мажор стороны не смогут, именно поэтому на этапе составления договора стоит предусмотреть положения о валютных оговорках, тем самым обезопасить себя от существенных для бизнеса убытков.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 года №51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. №32. Ст.3301.

2. Определение Конституционного суда от 26.05.2016 № 1019-О “Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы граждан Кравченко Андрея Анатольевича и Кравченко Надежды Михайловны на нарушение их конституционных прав статьей 451 Гражданского кодекса Российской Федерации” // СПС «КонсультантПлюс»



3. "Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 1 (2017)" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 16.02.2017) // "Бюллетень Верховного Суда РФ", N 3, март, 2018

4. Постановлении Арбитражного суда Поволжского округа от 25.03.2016 № Ф06-7114/2016 по делу № А55-16058/2015 // СПС «КонсультантПлюс»

5. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 03.08.2017 N Ф05-9562/2017 по делу N А40-129109/2016 // СПС «КонсультантПлюс»

6. "Положение о порядке свидетельствования Торгово-промышленной палатой Российской Федерации обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор)" // СПС «КонсультантПлюс»

7. О.С. Иоффе. Избранные труды: Правоотношение по советскому гражданскому праву. Ответственность по советскому гражданскому праву. 2003. 340 с.

8. Барбарян, А. А. Понятие и квалифицирующие признаки непреодолимой силы в современном гражданском праве / А. А. Барбарян, К. П. Кузоватова. // Молодой ученый. 2018. № 20 (206). 284-286 с.

9. Седова Ж.И. Государственные односторонние меры ограничительного характера и правовые механизмы защиты бизнеса от негативного влияния иностранных ограничительных мер// Российский ежегодник международного права. Спб: Российская ассоциация международного права. Изд.: ООО «Контраст», 2019. С. 164 – 184



Приложения

Диаграмма 1. Колебание курса валют с февраля по май 2022 (по данным Центрального банка Российской Федерации)

